



Wessel-Werk GmbH

Die Wessel-Werk GmbH entwickelt seit mehr als 70 Jahren Produkte für Haushalt, Gewerbe und Industrie. Heute ist Wessel ein weltweit führender Hersteller von Staubsaugerdüsen und Staubsaugenzubehör, denn die hauseigenen Ingenieure konzipieren für ihre Kunden optimal abgestimmte Produkte, die das Zusammenspiel von Staubsauger und Bodendüsen optimieren.

Die Firmengruppe wird von Reichshof-Wildberghütte aus gesteuert, unterhält aber auch Niederlassungen im amerikanischen South Hillborough sowie in Taicang, China. Als sich Barclays Private Equity (BPE) 2003 an Wessel beteiligte, erwirtschaftete die Gruppe mit mehr als 350 Mitarbeitern einen Jahresumsatz von rund 57 Millionen Euro. In den folgenden drei Jahren verbessert das Unternehmen seine Marktposition kontinuierlich. Als sich Barclays Private Equity drei Jahre später aus dem Investment zurückzieht, übernimmt die Finanzbeteiligungsgesellschaft DZ Equity Partner GmbH das Engagement.

Schon 1931 gegründet, entwickelte sich Wessel-Werk im Verlauf der Jahrzehnte zu einem führen-

den Anbieter von Staubsaugerdüsen mit hoher Profitabilität. Nicht zuletzt dank des Images als deutscher Qualitätsanbieter schaffte es das Unternehmen, erfolgreich zu internationalisieren: Wo immer Kunden aktiv werden, sorgen Niederlassungen in Europa, Asien und Amerika, eine globale Logistik sowie ein Beratungsservice dafür, dass ihre Wünsche verlässlich erfüllt werden.

2003 entschloss sich die Unternehmensleitung unter Dieter Kaffenberger zu einem Management Buy-Out. In der Folge übernahm das Führungsteam 15 Prozent der Geschäftsanteile und Barclays Private Equity die verbleibenden 85 Prozent. Ziel des MBO war es, die Wachstumspotenziale in Europa, USA und Asien noch besser zu nutzen sowie das Geschäft mit den Staubsaugerkomponenten weiter auszubauen.

Während der dreijährigen Beteiligung von Barclays Private Equity gelang es dem Management von Wessel-Werk, seine Marktposition deutlich zu verbessern. Der Spezialanbieter entwickelte sich konsequent zum Systemlieferanten. Gleichzeitig erhielt Wessel-Werk immer wieder Auszeichnungen für Ergonomie, Funktion und Design der Düsen aus seinem Produktprogramm, beispielsweise vom renommierten Industrie Forum

Design Hannover. Ende 2006 verzeichnet das Unternehmen 63 Millionen Euro Umsatz mit 390 Mitarbeitern, davon 140 in China.

Aus strategischen Gesichtspunkten entschließt sich Barclays Private Equity zu diesem Zeitpunkt, aus dem Engagement auszusteigen. „Es ist uns gemeinsam mit dem Management gelungen, Wessel-Werk zum Systemlieferanten umzubauen

und so auf einen nachhaltigen Wachstumskurs zu bringen“, blickt Dirk Schekerka, Geschäftsführer bei Barclays Private Equity, auf das Geleistete zurück. Die DZ Equity Partner GmbH übernimmt die Anteile vollständig mit dem erklärten Ziel „die internationale Marktposition der Gruppe gemeinsam mit dem Management weiter zu festigen und auszubauen“, wie DZEP-Geschäftsführer Oliver Weddrien erläutert.



Wessel-Werk GmbH



Branche:	Zulieferindustrie
Unternehmensgegenstand:	Führender europäischer Anbieter von Staubsaugerdüsen und -zubehör, Gründung 1931
Produkte:	Düsen und Zubehör für Haushalts- und Industriestaubsauger
Beschäftigte:	390 Mitarbeiter, davon 140 in China
Erstinvestition:	09/2003
Exit:	11/2006
Umsatzvolumen:	63 Mio. Euro p.a.
Haltedauer:	3 Jahre
Käufer:	DZ Equity Partner GmbH
Managementteam Wessel:	Dieter Kaffenberger, Geschäftsführer, und die Bereichsleiter
BPE-Team:	Dirk Schekerka, Stefan Maser